

CRÉDIT
D'IMPÔT
Formation



Repartez avec votre
feuille de route.

**A l'issue de la formation,
chaque participant a la
possibilité de fixer un
rendez-vous individuel
avec l'intervenant
pour obtenir des
réponses pratiques
et personnalisées.**

Atelier «solutions commerciales»

Animé par Patrick STENPIEN

OBJECTIFS :

A l'issue de cette formation pratique, vous pourrez : définir l'image à véhiculer auprès de votre clientèle, mettre en place et suivre vos actions commerciales.

PROGRAMME :

L'image de votre exploitation.

La réponse produit : la gamme et sa mise en valeur, le service.

Le prix : le tarif / bon de commande (particuliers, professionnels, relais, ...), l'application du tarif et la politique de prix.

Les outils commerciaux : la plaquette commerciale, le press-book, la fiche produit, le dossier de présentation pour clientèle professionnelle, le site Internet.

Les actions : l'accueil à l'exploitation, la prospection salons et foires, l'export, le mailing / la Lettre du Vigneron, la gestion des réseaux sociaux.

LIEU DE FORMATION

**CGA Champenois pour la
Viticulture et l'Agriculture**

41, boulevard de la Paix
Reims

de 9h00 à 17h30

35 € TTC par personne
(déjeuner inclus)

Public : Viticulteurs